

13 mars 2024

Résultats annuels 2023

Rentabilité record assurée par une forte croissance des ventes. Des perspectives positives.

Bruxelles, le 13 mars 2024, 08:30 CET – Titan Cement International SA (Euronext Bruxelles, ATHEX et Euronext Paris, TITC) annonce ses résultats financiers du quatrième trimestre 2023 et de l'année 2023.

Faits marquants de l'année 2023

- Troisième année consécutive de croissance record. Les ventes du Groupe atteignant 2.547 millions d'euros, en hausse de 11,6% ; les États-Unis et l'Europe ont contribué à plus de 90% des ventes et de la rentabilité.
- EBITDA record 2023 performance de 540,3 millions d'euros, en hausse de 63,1%, permettant d'accroître les marges. Toutes les régions ont affiché une croissance à deux chiffres de leur rentabilité grâce à l'augmentation des ventes de tous les principaux produits, la fermeté des prix, l'efficacité opérationnelle et la meilleure performance des coûts de l'énergie.
- Le bénéfice net a plus que doublé, atteignant 268,7 millions d'euros (+145%), tandis que le résultat par action est à 3,6 euros/action. La rentabilité des capitaux employés moyens (ROACE) est à 16,9%.
- Le ratio d'endettement à 1,2x, avec une baisse de la dette nette de 137 millions d'euros, à 660 millions d'euros, malgré une nouvelle année de CapEx élevé, en allouant des capitaux vers les projets liés à la croissance, l'amélioration du mix énergétique et la logistique efficace. En 2023, S&P a révisé la note de crédit à « BB avec une perspective positive » et Fitch a attribué la note « BB+ ».
- Baisse des émissions spécifiques nettes de CO₂ de 11kg par rapport à 2022 à 608 kg/tonne de produit cimentaire en raison d'une utilisation améliorée de combustibles alternatifs et d'un rapport clinker/ciment plus bas ; part des produits verts atteignant 23,4%.
- Une autre année consécutive d'inclusion dans la liste « A » du CDP et d'obtention de la note « AA » dans les évaluations ESG de MSCI, en reconnaissance de la direction du Groupe en matière de transparence de l'entreprise et de performance sur le plan du changement climatique.
- Signature d'un accord de subvention de 234 millions d'euros avec le Fonds d'innovation de l'UE pour « IFESTOS », le projet pionnier de TITAN en matière de capture du carbone en Grèce.
- L'exécution de la stratégie 2026 s'est accélérée avec 5 acquisitions et partenariats ajoutant l'accès aux réserves de plus de 100 millions de tonnes de matériaux cimentiers supplémentaires (SMC) et de plus de 90 millions d'agrégats sur des marchés attractifs. Investissements en capital-risque dans 4 startups.
- Accélération de la transformation numérique avec amélioration de la productivité et réduction de la consommation d'énergie. À fin 2023, des optimiseurs en temps réel ont été déployés dans la plupart des usines, ainsi que des systèmes de prévision des défaillances dans toutes les usines.
- Proposition de versement d'un dividende de 0,85 euros par action pour 2023, en hausse de 42% par rapport à 2022.
- Des perspectives positives grâce à l'amélioration des volumes et des prix sur nos marchés attractifs aux États-Unis et en Europe. L'achèvement de projets axés sur la croissance se permettra d'améliorer la performance des marges.

13 mars 2024

« La performance remarquable de cette année montre notre détermination constante à mettre notre stratégie en œuvre, à obtenir des résultats supérieurs à ceux du marché tout en nous positionnant en vue d'une croissance future. En 2023, nous avons renforcé notre présence sur nos principaux marchés de croissance, apporté des améliorations d'efficacité et élargi nos solutions afin de répondre aux besoins croissants et évolutifs de nos clients. Ces résultats viennent de nos équipes, dont le travail acharné et la volonté de croissance nous ont permis de réaliser cette performance record. Tout en célébrant ces réalisations, nous poursuivons notre parcours vers la numérisation et la décarbonation en nous appuyant sur nos orientations stratégiques en matière de croissance verte et en créant une valeur durable à long terme à toutes nos parties prenantes. »

Marcel Cobuz, Président du Comité Exécutif du Groupe

« En revenant sur l'exercice fiscal qui vient de s'achever, nous sommes fiers d'avoir réalisé une année de ventes et de rentabilité record pour le Groupe. Malgré les défis macroéconomiques mondiaux, toutes nos régions ont à nouveau enregistré une croissance à deux chiffres de l'EBITDA grâce à l'augmentation des ventes, à la fermeté des prix, à l'efficacité opérationnelle et à l'amélioration de la performance des coûts énergétiques. Nous avons réduit de moitié notre ratio d'endettement et offert des rendements supérieurs aux actionnaires tout en poursuivant nos investissements axés sur la croissance, l'efficacité énergétique et les projets d'infrastructure logistique, ce qui souligne l'engagement et la solidité de nos opérations et de la stratégie de croissance du Groupe. »

Michael Colakides, Directeur Général de TCI & Directeur Financier du Groupe

	Exercice 2023	Exercice 2022	Variation %	T4 2023	T4 2022	Variation %
<i>En millions d'euros, sauf indication contraire</i>						
Chiffre d'affaires	2.547,0	2.282,2	+11,6%	654,8	620,4	+5,5%
Résultat avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement, EBITDA	540,3	331,2	+63,1%	143,6	99,9	+43,8%
Résultat net après impôts et intérêts minoritaires	268,7	109,7	+145,0%	71,0	20,6	+245,5%
Résultat par action (€/action) - non dilué	3,60	1,45	+148,7%			

Groupe TITAN - Rétrospective de l'année 2023

En 2023, le Groupe TITAN a réalisé de solides performances financières à tous les niveaux, en augmentant les ventes, en dynamisant les résultats et en consolidant le bilan et la trésorerie. Le Groupe a enregistré un résultat EBITDA record avec une croissance de la rentabilité à deux chiffres dans toutes les régions d'activité malgré la faiblesse des taux de change sur les marchés de la Méditerranée orientale. Grâce au soutien d'une demande accrue pour l'ensemble de ses principaux marchés, à une tarification adaptée, qui a permis de contrebalancer des tensions inflationnistes persistantes, ainsi qu'à une meilleure performance en matière de coûts énergétiques, le Groupe est parvenu à rétablir ses marges de rentabilité. La génération de trésorerie a augmenté de manière significative, même si le Groupe a maintenu des dépenses d'investissement élevées durant l'année, conformément aux missions de sa stratégie « Croissance Verte 2026 », donnant la priorité à la mobilisation de fonds au profit de la croissance, de la

13 mars 2024

décarbonisation, des initiatives de transformation numérique et de l'amélioration des ressources logistiques. Les ventes du Groupe pour 2023, s'élèvent à 2.547,0 millions d'euros, soit une hausse de 11,6% par rapport à 2022, tandis que l'EBITDA a progressé de 63,1% pour s'établir à 540,3 millions d'euros. Le bénéfice net du Groupe après impôts et intérêts des minoritaires a plus que doublé, se hissant à 268,7 millions d'euros, contre 109,7 millions d'euros en 2022, malgré des pertes de change -en Égypte et en Turquie- et des impôts plus élevés. Le résultat par action a progressé à 3,6 euros/action contre 1,45 euros/action en 2022. La rentabilité des capitaux employés moyens (ROACE) a également augmenté de manière significative pour atteindre 16,9% en 2023 contre 7,0% en 2022.

La hausse constante de la demande pour les produits de point du Groupe sur tous les principaux marchés s'est traduite par une augmentation des volumes. La résilience de Titan a validé à nouveau ses choix géographiques stratégiques dans des implantations qui ont exposé des fondamentaux de marché robustes et se sont bien comportées malgré les tendances périodiques à la cyclicité. En 2023, les ventes intérieures de ciment du Groupe ont affiché une croissance, en hausse de 2% à 17,5 millions de tonnes, tandis que les exportations totales de ciment vers des tiers ont été modérées car davantage d'exportations ont été orientées vers les propres terminaux du Groupe, aux États-Unis et en Europe. Les volumes de béton prêt à l'emploi ont été stimulés par une demande accrue, avec à la clé une hausse de 5% par rapport à l'année précédente, portant les volumes de béton prêt à l'emploi du Groupe à 5,9 millions de m³. Les ventes de granulats du Groupe ont elles aussi progressé, s'étoffant de 4% pour atteindre à 19,9 millions de tonnes en 2023, soutenues par une demande vigoureuse en Grèce.

<i>million</i>	Exercice 2023	Exercice 2022	Variation %
Ciment – marché intérieur (tonnes métriques) ⁽¹⁾	17,5	17,2	+2%
Béton prêt à l'emploi (m ³)	5,9	5,6	+5%
Agrégats (tonnes métriques)	19,9	19,1	+4%

*(1) Ventes de ciment sur les marchés intérieurs, y compris le clinker et les matériaux cimentaires
Inclut le Brésil. Les entreprises associées ne sont pas incluses*

Investissements et financement

Le Groupe est resté engagé à sa stratégie d'investissement à long terme en maintenant des niveaux de dépenses d'investissement élevés, pendant 2023, principalement destinés à financer la croissance à venir. Ces dépenses ont été réparties à plusieurs projets sur les principaux marchés du Groupe aux États-Unis et en Europe. Plus de la moitié du montant annuel de dépenses d'investissement a été allouée à la région des États-Unis dans le cadre de son programme d'investissement de 300 millions de dollars visant la croissance pour la période 2021-23. Le montant total de dépenses d'investissement du Groupe a atteint 224,0 millions d'euros, contre 241,9 millions d'euros en 2022. En 2023, les priorités en matière d'allocation de capital ont porté sur la croissance des ventes, l'efficacité des coûts, la transition vers des émissions plus faibles et la réduction de l'empreinte carbone, ainsi que sur la logistique. Des dépenses accrues ont également été consacrées aux technologies numériques, ce qui a permis d'améliorer l'efficacité de la production manufacturière, tandis que les projets d'investissement dans la production et l'expansion de la capacité de stockage ont amélioré les moyens logistiques, ce qui a permis de désengorger les opérations. Certains projets d'investissement majeurs ont été réalisés au cours de l'année écoulée, notamment le calcinateur de la cimenterie de Kamari à Athènes, en Grèce, pour un coût total de 26 millions d'euros, qui contribue à une plus grande utilisation des combustibles alternatifs. Aux États-Unis, deux nouveaux dômes ont été construits dans les principaux terminaux d'importation du Groupe à Tampa (Floride) et à Norfolk (Virginie) pour un investissement total d'environ 70 millions de dollars, avec une capacité combinée de stockage à l'importation de plus de 130.000 tonnes métriques. Le Groupe a également finalisé deux investissements complémentaires dans le cadre de sa stratégie de croissance verte afin d'élargir son offre de matériaux cimentiers supplémentaires (SCM).

13 mars 2024

Début 2023, le Groupe a pris une participation dans « Aegean Perlites » sur l'île grecque de Yali, tandis qu'en fin d'année, il a acquis les droits de concession de la carrière de pouzzolane de Vezirhan, en Marmara orientale en Turquie renforçant ses efforts pour s'assurer des ressources de pouzzolane à long terme pour son propre usage et à des fins commerciales.

Le flux de trésorerie s'est établi à 292,5 millions d'euros, à la faveur d'un solide EBITDA de 540,3 millions d'euros et à la suite d'une gestion rigoureuse du fonds de roulement, malgré des dépenses d'investissement élevées et des paiements d'impôts plus lourds, du fait de l'accroissement des bénéficiaires du Groupe.

En décembre 2023, une nouvelle obligation a été émise par le biais d'un placement privé pour un montant total de 150 millions d'euros avec un coupon de 4,25% et une échéance de cinq ans et demi, dans le but d'allonger le profil de maturité de sa dette et de réduire les coûts de financement.

À fin 2023, l'endettement financier net du Groupe s'est établi à 659,9 millions d'euros, soit une diminution substantielle de 137,4 millions d'euros par rapport à un an plus tôt. Ce désendettement a contribué à la forte réduction du ratio dette nette/EBITDA à 1,2x (2022 : 2.4x), soit un niveau record -le plus bas des dix dernières années. L'exposition du Groupe aux fluctuations des taux d'intérêt est restée faible, le ratio de la dette à taux fixe par rapport à taux variable étant puisqu' environ 90% et la prochaine échéance importante du Groupe est de 350 millions d'euros en novembre 2024. Les notations de crédit du Groupe se sont améliorées au cours de l'année, S&P ayant revu en septembre sa notation pour TCI à « BB avec une perspective positive », alors qu'elle était auparavant assortie d'une perspective stable, tandis qu'à partir de l'été dernier, Fitch a commencé une couverture, en attribuant une note d'émetteur à long terme de « BB+ » à TCI ainsi qu'aux obligations non garanties senior en circulation de Titan Global Finance.

Résolutions du Conseil d'administration

En 2023, le Groupe a encore renforcé les rendements de ses actionnaires en lançant deux nouveaux programmes de rachat d'actions. En février 2023, le Groupe a achevé un programme débuté mi-2022 pour un montant de 10 millions d'euros tandis qu'en mars 2023, un autre programme de 10 millions d'euros a commencé et s'est achevé en novembre 2023. À sa conclusion, un nouveau, plus grand, programme de rachat d'actions a été lancé, pour un montant de 20 millions d'euros. Au total, au cours de 2023, 891.849 actions ont été acquises pour un montant total de 14,9 millions d'euros et sont détenues en tant qu'actions propres. Le 31/12/2023, les actions propres détenues par Titan Cement International étaient au nombre de 3.881.995 et représentaient 4,96% du total des droits de vote. Outre les divers programmes de rachat d'actions, la Société accroît aussi la valeur actionnariale en distribuant des bénéfices, soit sous forme de dividendes, soit sous forme de remboursements de capital. Au titre de 2023, le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale annuelle des Actionnaires, qui doit se tenir le 9 mai 2024, un dividende de 0,85 euro/par action, ce qui correspond à une hausse de 42% par rapport au dividende distribué en 2022.

13 mars 2024

Rétrospective régionale de l'année 2023

États-Unis



La région des États-Unis a clôturé l'année avec des performances élevées, confirmant ainsi les attentes liées aux solides bases de ce marché très résistant et adaptable. Les dépenses de consommation soutenues, l'augmentation des exportations et la reprise des investissements manufacturiers ont appuyé la croissance du PIB, tandis que le marché de l'emploi demeurait solide, enregistrant des gains importants tout au long de l'année. Au cours du second semestre, le secteur de la construction a bénéficié de l'augmentation des dépenses publiques. Alors que l'activité de construction résidentielle a montré une faiblesse durant l'année, les projets du secteur public ont bénéficié de l'augmentation des programmes de dépenses fédérales sous l'impulsion des « CHIPS » et des lois relatives à la réduction de l'inflation (« IRA »), tandis que le segment non résidentiel privé restait faible.

Les performances dans les deux principales régions du Groupe aux États-Unis, la Floride et le Mid-Atlantic se sont améliorées pour une nouvelle année. La Floride est bénéficiée de l'évolution des tendances en matière de migration interne, reflétant des choix de résidence et de travail, tout en abritant les villes qui connaissent la croissance la plus rapide du pays, transformant l'État en l'un des plus grands États américains avec un taux de chômage inférieur à la moyenne nationale et une forte croissance des salaires. Le développement d'unités résidentielles multifamiliales, d'investissements dans le secteur de l'hôtellerie, de bureaux et d'infrastructures dans la santé s'est poursuivi à un rythme accéléré. Cet État est également devenu un lieu de prédilection pour le secteur technologique, qui délaisse la côte ouest au profit de la Floride. Dans la région Mid-Atlantic, le marché de la construction a affiché une activité dans de nombreux segments diversifiés allant de l'infrastructure et le finance à la santé, ce qui a attiré la main-d'œuvre et, par la suite, la construction résidentielle. Parallèlement, des infrastructures de transport importantes, soutenues par des fonds considérables alloués par la loi sur l'investissement dans les infrastructures et l'emploi (« Infrastructure Investment and Jobs Act ») à la modernisation des couloirs de transport grâce à un afflux de population, ont créé un effet d'entraînement positif dans la région.

Le Groupe a su tirer parti des diverses tendances du marché en capitalisant sur le positionnement de ses produits et de son marché, et a réalisé des volumes de ventes importantes tout au long de chaque trimestre, augmentant le chiffre d'affaires de 16,6% (en dollars). Le pouvoir de fixation des prix est resté fort, avec des augmentations pour la plupart des principaux produits de Titan America, reflétant la forte dynamique déjà enregistrée en début d'année et les ajustements de prix effectués à la fois pendant la période. Les volumes de ciment ont augmenté pour une année de plus en Floride et dans la région Mid-Atlantic. L'augmentation des marges a bénéficié des améliorations de l'efficacité résultant des importants investissements en capital et de la technologie numérique appliquée au processus de production. Les investissements se sont également concentrés sur des infrastructures logistiques supplémentaires destinées à améliorer l'efficacité et à réduire les goulets d'étranglement.

Bien que le taux d'augmentation des coûts ait diminué, ceux-ci sont restés élevés, en particulier pour les matières premières, la main-d'œuvre et le transport, témoignant des réalités inflationnistes de l'économie. Cette année a été particulièrement importante pour Titan America en termes de progression de notre plan d'investissement stratégique puisqu'en 2023, nous avons terminé les travaux d'agrandissement du terminal d'importation de Tampa et début 2024, la modernisation de l'expansion du terminal de Norfolk, dont la mise en service est prévue à la fin

13 mars 2024

du premier trimestre 2024.

Au total, les ventes de Titan America en 2023 ont considérablement augmenté de 16,6%, atteignant environ 1,6 milliards de dollars, tandis que l'EBITDA pour l'année est ressorti à 319 millions de dollars, enregistrant une nette hausse de 67% par rapport à 2022. En euros, les ventes ont augmenté de 13% pour s'établir à 1.477 millions d'euros et l'EBITDA s'est hissé à 296 millions d'euros, contre 185 millions d'euros en 2022.

Grèce et Europe occidentale



La Grèce a réalisé une très bonne performance cette année, clôturant par un quatrième trimestre solide. Les moteurs du marché de la construction ont été variés et géographiquement étendus: nouveaux développements résidentiels, des projets d'infrastructure de grande et de petite envergure, nouveaux développements fonciers et investissements toujours en hausse dans les infrastructures touristiques. Le Groupe a su tirer parti de la croissance du marché intérieur grec grâce à sa présence dans les zones connaissant la plus forte progression, à l'établissement de nouvelles unités à proximité de nouveaux projets de développement, ainsi qu'à des investissements visant à accroître la capacité de stockage, la flotte des véhicules de transport de ciment et de produits prêts à l'emploi, et des pompes. Sur ce dernier point, il convient de noter que le ciment du Groupe contenant une plus grande proportion de pouzzolane couvre désormais environ 80% du marché grec, tandis que les ventes à des tiers, provenant de sa récente participation à une entreprise de pouzzolane et perlite à Yali, progressent rapidement. Des taux de croissance substantiels à deux chiffres ont été enregistrés pour tous les volumes de vente de produits, qui ont progressé plus rapidement que les taux du marché, tandis que le positionnement verticalement intégré du Groupe dans le pays contribuait à l'augmentation des ventes de nouveaux produits à marge plus élevée, ainsi qu'à la croissance rapide du segment des mortiers. S'appuyant sur un positionnement local fort, nous avons récemment (Janvier'24) acquis une carrière en Attique avec plus de 40 millions de tonnes de réserves, augmentant ainsi considérablement notre capacité à répondre à la demande accrue de la région. Il s'agit de notre troisième initiative stratégique au cours de l'année écoulée pour accroître nos réserves, dans des régions telles que l'agglomération de Thessalonique et le sud du Péloponnèse. Les exportations de ciment sont restées dynamiques cette année encore, les États-Unis étant le principal marché d'exportation de la Grèce et nos terminaux européens ayant eux aussi enregistré de bons résultats. La rentabilité s'est améliorée grâce à des hausses de prix mondiaux du ciment commercialisé par voie maritime sur tous les marchés d'exportation de nos usines grecques. Les émissions de CO₂ nettes spécifiques ont chuté en 2023, tandis que le précalcinateur de l'usine de Kamari, qui est opérationnel depuis le second semestre, augmentera encore l'utilisation de combustibles alternatifs à des niveaux record et contribuera à la réduction des émissions de CO₂.

Les ventes pour la Grèce et l'Europe occidentale en 2023 ont augmenté de 22% pour atteindre 407,8 millions d'euros, tandis que l'EBITDA a plus que doublé, atteignant 64,7 millions d'euros par rapport à 31,8 millions d'euros en 2022.

13 mars 2024

Europe du Sud-Est

Chiffre d'affaires



EBITDA



Total des actifs



L'année en Europe du Sud-Est a marqué un sommet historique pour l'ensemble de la région, les volumes de ventes sur tous les marchés atteignant la barre des 10 millions de tonnes. Le Groupe a été en mesure de participer à la croissance régionale en augmentant ses volumes de vente. Les ressorts de cette croissance et de ce développement varient selon les pays et sont un mélange d'investissements dans les infrastructures de transport, principalement ferroviaires et routières, avec le soutien de fonds européens, de développement résidentiel à grande échelle et d'une incitation générale à l'amélioration et à la modernisation du parc immobilier existant, alimentés à la fois par des investissements institutionnels et des envois de fonds dans la région. Cette activité est observée dans les grands centres urbains et dans les localités bien desservies par les usines du Groupe, ce qui nous a permis de tirer parti de l'augmentation de la demande. Simultanément, plusieurs projets d'efficacité opérationnelle et de décarbonation ont été menés à bien, en mettant l'accent sur l'amélioration de la fiabilité des usines et l'utilisation accrue de combustibles alternatifs, de matières premières alternatives et d'énergie renouvelable ; ensemble, ils ont contribué à la hausse de l'EBITDA. L'assouplissement des coûts liés à l'électricité, conjuguée à la bonne tenue des prix, a permis d'accroître la rentabilité et de rétablir les marges historiques. Conformément à la stratégie du Groupe, toutes les usines ont enregistré une baisse du ratio clinker/ciment en 2023 continuant ainsi à réduire notre empreinte carbone. Au cours de l'année, le Groupe est également parvenu à optimiser ses performances grâce à une augmentation des matières premières alternatives utilisées en Albanie, à l'achèvement d'un investissement majeur améliorant notre accès aux réserves en Serbie, à la finalisation d'une centrale photovoltaïque en fonctionnement en Macédoine du Nord, tout en atteignant de nouveaux sommets pour l'utilisation de carburants alternatifs de plus de 48% en Bulgarie.

Les ventes dans la région ont augmenté de 9,5% par rapport à 2022, pour atteindre 422,4 millions d'euros, tandis que l'EBITDA s'est amélioré de 54,4% pour atteindre 146,6 millions d'euros.

Méditerranée orientale

Chiffre d'affaires



EBITDA



Total des actifs



13 mars 2024

L'Égypte et la Turquie ont été confrontées à des décisions politiques difficiles, car la crise énergétique résultant de la guerre en Ukraine et les récents troubles qui agitent le Moyen-Orient ont exacerbé les déséquilibres macroéconomiques. La situation a encore été accentuée par l'envolée des coûts des emprunts extérieurs et la dépréciation des devises locales face au dollar.

L'Égypte est confrontée à une crise financière grandissante, encore aggravée par les tensions actuelles au Moyen-Orient qui ont étouffé les deux principales sources de devises fortes du pays : le Canal de Suez et le tourisme. Aucune avancée majeure n'a été réalisée avec le FMI après l'accord de mars 2023 pour un programme de soutien financier de 3 milliards de dollars qui a été renégocié la semaine dernière (voir la section «Perspectives»). L'accord de régulation du marché du ciment a été prolongé pour une année supplémentaire et a continué à équilibrer l'offre et la demande, avec à la clé des prix plus sains. La demande de ciment, qui a progressé pendant deux années consécutives, principalement grâce aux projets d'infrastructures publiques et aux logements abordables, a connu une baisse de 7% en 2023, reflétant les conditions économiques existantes. L'absence de devises fortes associée à l'effondrement du cours de la livre égyptienne ont contribué à gonfler le coût des intrants. Néanmoins, le Groupe a réussi à atténuer les vents contraires en exploitant pour la première fois ses possibilités d'exportation, en exportant du clinker et en augmentant le recours aux combustibles alternatifs, ce qui a favorisé sa rentabilité.

En Turquie, les investissements immobiliers constituent un refuge stable contre l'inflation galopante, qui résulte principalement de la dévaluation de la devise locale. Les grands projets d'investissement ont été alimentés par le processus de reconstruction après le tremblement de terre de février 2023 qui, avec la modernisation et la rénovation du parc immobilier existant et les projets de développement touristique le long de la côte égéenne, ont entraîné une augmentation de la consommation intérieure de ciment en 2023. Nos opérations ont bénéficié de la hausse de la demande intérieure, avec une augmentation à deux chiffres des volumes, inversant la baisse de 2022. Grâce à une demande solide, les prix ont augmenté, compensant ainsi des coûts de production élevés, conséquence directe de la montée de l'inflation et de la dévaluation de la devise. Les opérations du Groupe en Turquie se distinguent par leur efficacité par rapport aux coûts et leur performance opérationnelle rationalisée. L'utilisation de combustibles alternatifs s'est encore augmentée par l'exploitation de notre nouvelle unité de biomasse, tandis que les ciments mélangés vendus ont atteint un impressionnant ratio clinker/ciment. La Turquie est également un centre d'exportation important pour le Groupe, avec ses installations dédiées sur la mer Noire qui complètent les activités du marché intérieur.

La région a enregistré un chiffre d'affaires de 239,9 millions d'euros, soit une baisse de 6,1% par rapport à 2022, sous l'effet des dévaluations des devises locales dans les deux pays. Toutefois, l'augmentation de la demande, les volumes d'exportation, la hausse des taux d'utilisation des carburants alternatifs et une tarification favorable ont permis d'améliorer les marges de rentabilité, ce qui s'est traduit par une hausse de l'EBITDA de 19,6 millions d'euros en 2022 à 33,2 millions d'euros en 2023.

Brésil (coentreprise)

La consommation intérieure de ciment au Brésil a diminué de 1,7% en 2023 par rapport à 2022. Dans le nord-est, la région où notre joint-venture, Apodi, opère, une légère augmentation de 0,5% a été enregistrée. Avec des taux d'intérêt qui sont restés élevés tout au long de l'année, le secteur de l'immobilier a enregistré une baisse. Si une décrue s'est amorcée depuis le mois d'août, elle ne s'est pas encore répercutée sur l'économie réelle. De même, le programme de logement social du gouvernement n'a pas eu suffisamment d'impact pour produire des effets significatifs au cours de l'année. En 2023, Apodi a affiché des ventes en hausse, à 128,2 millions d'euros, contre 115,9 millions d'euros en 2022, tandis que l'EBITDA atteignait 24,4 millions d'euros contre 21,1 millions d'euros en 2022, soit une hausse de 15,5%.

13 mars 2024

Transformation numérique

L'avènement de l'industrie 4.0 et de l'intelligence artificielle (IA) a offert au Groupe TITAN une opportunité significative de créer de la valeur pour ses clients et ses actionnaires à travers la poursuite de la transformation numérique de ses opérations. Engagé dans une stratégie globale de numérisation à long terme, le Groupe a franchi d'importantes étapes au cours de l'année 2023 pour faire progresser son modèle opérationnel axé sur la croissance et doté d'une autonomie numérique. Les projets et les investissements en cours ont englobé tous les piliers de l'architecture opérationnelle du Groupe, depuis la fabrication et la chaîne d'approvisionnement intégrée jusqu'à l'expérience client.

Dans le domaine de la fabrication, le Groupe a poursuivi le déploiement des solutions d'optimisation en temps réel (RTO) basées sur l'IA pour ses lignes de fabrication de ciment, tout en développant de nouveaux outils d'optimisation pour plusieurs autres actifs. Depuis 2023, le Groupe a déployé des RTO dans la plupart de ses cimenteries réalisant des bénéfices significatifs issus à la fois grâce à l'augmentation de la production de clinker et de ciment et aux économies d'énergie thermique et de consommation d'électricité ; on s'attend à des améliorations d'environ 10% dans la productivité et de 5% à 10% dans la réduction de la consommation d'énergie en 2023. En outre, le Groupe a poursuivi le déploiement de son système de prévision des défaillances basé sur l'apprentissage machine et adapté à l'empreinte numérique ainsi qu'à l'environnement opérationnel des cimenteries, ce qui augmente la fiabilité des installations tout en diminuant le coût des défaillances, des temps d'arrêt et de la maintenance non prévue. Fin 2023, ce système était installé dans toutes les cimenteries du Groupe et générait des retours sur investissement très rapides. Capitalisant sur ses solutions d'apprentissage automatique de prédiction des défaillances, le Groupe a lancé en 2022 sa première activité numérique, « CemAI », qui met ce service numérique unique à la disposition de clients externes mondiaux ; en 2023, CemAI s'est développé en élargissant sa base de clients. Enfin, en 2023, Titan a mis au point une nouvelle solution numérique basée sur l'IA pour prédire la qualité du ciment dans ses usines aux États-Unis.

Dans le domaine de la chaîne d'approvisionnement intégrée, le Groupe a continué d'élargir sa boîte à outils propriétaire et son expertise interne en développant et en pilotant une solution de logistique dynamique basée sur l'IA pour des opérations concrètes dans des zones sélectionnées aux États-Unis. Cette nouvelle solution numérique renforce considérablement la productivité de la chaîne d'approvisionnement tout en améliorant l'expérience client. Ce nouvel outil vient enrichir le portefeuille de solutions numériques pour la chaîne d'approvisionnement déjà en place dans plusieurs unités commerciales en 2023, telles que des solutions d'analyse avancée pour l'optimisation des réseaux de distribution et des stocks de pièces détachées. Simultanément, le Groupe se concentre sur l'amélioration et à la numérisation de la façon dont il interagit avec ses clients, à la fois en vue d'améliorer l'expérience du client et sa fidélisation, mais aussi de créer un modèle d'exploitation commerciale plus efficace. À cette fin, en 2023, Titan a lancé une fonction avancée de « notification push » pour les clients béton dans certaines opérations aux États-Unis, ce qui a considérablement amélioré le service client, tout en déployant des portails clients numériques dans environ 50% de ses unités commerciales aux États-Unis et en Europe.

Le point sur les dernières innovations

En 2023, le Groupe a lancé un fonds de capital-risque de 40 millions de dollars destiné à soutenir l'innovation au sein de l'écosystème de la construction et à offrir une exposition précoce aux technologies vertes de transformation. Dans le cadre de cet effort, nous avons réalisé un investissement stratégique dans Zacia Ventures, un fonds mondial de capital-risque en phase de démarrage axé sur la construction durable et l'environnement bâti et nous avons augmenté notre investissement dans Rondo Energy, un pionnier américain des solutions de chauffage industriel sans émission de carbone. Nous avons encore élargi notre portefeuille en investissant dans la technologie brevetée de Carbon Upcycling, qui permet l'injection et le stockage permanent du CO₂ capturé dans des sous-produits industriels et des minéraux, les convertissant en matériaux cimentiers de haute performance utilisés dans le ciment et le béton, tandis que nous avons apporté notre soutien à Natrx, une entreprise spécialisée dans les solutions hautes performances inspirées de la nature pour la résilience et la protection du littoral. En outre, nous avons récemment uni nos forces à celles d'Orcan Energy AG pour explorer le potentiel de transposition à plus grande échelle et les avantages d'une nouvelle technologie modulaire capable de convertir d'importants volumes de chaleur perdue en une énergie propre et abordable.

13 mars 2024

Revue de la performance ESG

Décarbonisation

La lutte contre le changement climatique reste en tête des priorités du Groupe en matière de durabilité. En 2023, le Groupe a ramené ses émissions nettes spécifiques à 607,7 kg de CO₂ par tonne de produit cimentier, soit une réduction d'environ 11kg par rapport aux niveaux de 2022. Cette baisse résulte d'une utilisation record de combustibles alternatifs (19,6%) et d'une teneur en clinker historiquement faible dans nos produits cimentiers (76,9%). Les produits écologiques proposés aux clients représentent 23,4% de notre production totale de ciment. L'un des grands accomplissements de l'année a été la sélection par la Commission européenne d'IFESTOS, un projet révolutionnaire de capture du carbone en Grèce pour l'octroi d'une subvention de 234 millions d'euros dans le cadre du troisième appel à projets à grande échelle au titre du Fonds européen pour l'innovation. TITAN continue de progresser dans ses activités de R&D pour la capture, l'utilisation et le stockage du carbone (CCUS) au travers de collaborations internationales. Par notre participation au projet HERCCULES CCUS, nous espérons démontrer, avec nos partenaires, la faisabilité de l'ensemble de la chaîne de valeur du CCUS en Europe méridionale et ouvrir ainsi la voie à des applications à plus grande échelle dans cette région.

Un environnement de travail propice à la croissance

Les taux de fréquence des accidents du travail avec arrêt (LTIFR) ont baissé jusqu'à un plancher record de 0,35 et 0,58 accident du travail avec arrêt par million d'heures travaillées, respectivement pour le personnel propre et les sous-traitants. En devenant signataire des principes d'autonomisation des femmes des Nations unies (Women's Empowerment Principles), TITAN a réaffirmé sa volonté de favoriser un lieu de travail où chacun peut s'épanouir et réussir. Notre objectif ESG pour 2025, qui consiste à atteindre une représentation d'au moins 1/3 de femmes au sein du Conseil d'administration, a déjà été atteint, tandis que la part des femmes dans l'encadrement est passée à 20,8% en 2023, actant une hausse de 26% par rapport à l'année de référence (2020).

Impact local positif

Soucieux de maximiser notre impact positif au niveau local, nous avons mis en œuvre 265 initiatives de mobilisation communautaire dans tous les pays en 2023, avec la participation d'au moins 6.537 personnes et plus de 330.000 bénéficiaires. En ce qui concerne notre engagement de veiller à ce que 2/3 de nos dépenses totales soient dirigées vers les communautés et fournisseurs locaux, nous avons dépassé notre objectif global, avec une moyenne de 67,8% au niveau du Groupe.

Approvisionnement responsable

Conscient que l'efficacité énergétique est une condition préalable essentielle pour lutter contre le changement climatique mais aussi pour préserver les ressources, le Groupe a fait en sorte que 85,7% de sa production totale de clinker soit désormais couverte par des audits ISO 50001 ou des audits énergétiques, dépassant ainsi l'objectif de 85% fixé pour 2025. Dans le cadre de la transition mondiale vers une économie circulaire, le Groupe s'est attaché à réduire de manière systématique les déchets mis en décharge. Grâce à ces efforts, une part de 55% de la production totale de clinker du Groupe est désormais certifiée « Zero Waste to Landfill », ce qui excède déjà l'objectif de 50% fixé pour 2025. Les volumes des retours de béton non mis en décharge ont augmenté, les chiffres s'établissant à plus de 85% pour les cinq derniers exercices et atteignant 87,5% en 2023, avec plus de 171.220 tonnes de retours de béton utilisés par les divisions du Groupe. La consommation d'eau des cimenteries et des usines de broyage du Groupe et des carrières attenantes a encore diminué de 7% pour atteindre 222,7 l/t de matériau cimentier.

Bonne gouvernance, transparence et éthique des affaires

Pour la deuxième année consécutive, TITAN figure sur la prestigieuse liste « A » de l'organisation à but non lucratif CDP, en reconnaissance de son leadership en matière de transparence et de performance des entreprises dans le

13 mars 2024

domaine du changement climatique. La société a également obtenu la note « A- » pour sa gestion de la question de la sécurité de l'eau. TITAN fait partie des trois seules entreprises de son secteur à avoir été classées au premier rang dans les deux catégories. Nous avons également obtenu le statut « Prime » dans la notation ESG des entreprises par ISS, tout en conservant notre notation MSCI « AA » pour une troisième année consécutive. La société a également obtenu un badge « Silver » de la part d'EcoVadis et des évaluations élogieuses de la part de S&P Global et Moody's Analytics, affirmant ainsi sa position au sein des entreprises les plus performantes de l'industrie.

Perspectives

La résilience de l'économie mondiale tout au long de l'année 2023 s'est traduite par une baisse de l'inflation plus lente que prévu, dans un contexte de politiques monétaires restrictives. Bien que la probabilité d'un atterrissage brutal soit réduite, le resserrement des conditions monétaires semble se prolonger en raison de la persistance de l'inflation.

Aux États-Unis le marché de la construction devrait croître grâce à la combinaison de l'augmentation des infrastructures et de l'activité commerciale. Cette dynamique est alimentée par l'essor des projets de grande envergure et des projets d'infrastructure, qui l'emportent sur les baisses enregistrées dans les catégories sensibles aux taux d'intérêt que sont les segments résidentiels, et les non résidentiels légers. Toutefois, ce ralentissement ne devrait pas durer longtemps, car il est contrebalancé par une demande robuste dans les régions où nous opérons. Malgré les difficultés liées à la pénurie de main-d'œuvre et à la lutte persistante pour recruter des employés qualifiés, les perspectives en matière de tarification tant pour le ciment que pour les granulats restent nettement favorables ; l'offre restreinte dans un contexte de forte demande renforce ces perspectives. La vigueur de l'économie américaine, associée à la bonne santé financière des États, à la croissance démographique, à la demande de logements en attente et à l'augmentation attendue du financement des infrastructures, devraient peser positivement sur la demande de nos produits dans les années à venir. Notamment, nos opérations sont renforcées et notre présence sur le marché améliorée par l'ajout de deux nouveaux dômes dans nos terminaux de Floride et de Virginie, ce qui nous positionne pour un succès continu dans le pays.

L'activité économique en Grèce devrait continuer à se développer en 2024, soutenue par la mise en œuvre du plan européen de relance et de résilience (RRP) et par une économie résiliente. À mesure que la mise en œuvre du RRP s'oriente vers les investissements, la croissance des dépenses en capital sera soutenue. Le secteur de la construction devrait continuer à croître car de nombreux grands projets d'infrastructure démarrent, notamment une autoroute dans le sud-ouest de la Grèce, le nouvel aéroport et une autoroute reliant l'est à l'ouest de la Crète, l'échangeur routier de Thessalonique ainsi que de nombreux autres projets d'infrastructure et d'aménagement du territoire dans toute la Grèce continentale. Le Groupe continuera à développer sa capacité à répondre efficacement aux besoins de ce marché en croissance en élargissant son offre de produits et en continuant à capitaliser sur ses réserves de plus de 150 millions de tonnes récemment acquises de granulats, de pouzzolane et de perlite. Des plus, l'expansion de notre réseau de distribution de béton prêt à l'emploi devrait accroître davantage la rentabilité, dans ce marché en forte croissance soutenu par des projets résidentiels, commerciaux et touristiques.

Les marchés de l'Europe du Sud-Est ont fait preuve de résilience en dépit de l'incertitude politique et des tensions géopolitiques mondiales. La croissance devrait connaître une accélération modérée avec une inflation tendant à s'adoucir, tandis que la hausse des salaires et les envois de fonds des travailleurs émigrés soutiendront les revenus disponibles, conjugués à des mesures de relance substantielles soutenant les grands projets d'infrastructure publique. Les négociations d'adhésion à l'UE pourraient accélérer les réformes structurelles et renforcer la viabilité budgétaire. Un ralentissement dans les pays partenaires commerciaux de l'UE pourrait toutefois peser sur le climat, tempérer la consommation et la croissance réelle. Dans ce contexte, le Groupe investit pour consolider davantage sa rentabilité dans la région en investissant dans l'efficacité des usines de Macédoine du Nord et du Kosovo, en augmentant l'utilisation de combustibles et de matériaux alternatifs en Bulgarie et en Albanie, en développant un nouveau stockage portuaire pour mieux servir le marché du Monténégro et en ajoutant une nouvelle capacité d'équipement mobile en Bulgarie et en Macédoine du Nord.

Tant l'Égypte que la Turquie seront confrontées à des temps difficiles. En Turquie, la banque centrale a annoncé

13 mars 2024

qu'elle avait pour mission de ralentir l'inflation en revenant à de politiques plus orthodoxes. Cette situation est contrebalancée par les atouts économiques du pays, tels qu'un PIB par habitant relativement élevé, un secteur privé dynamique et entreprenant, ainsi qu'une économie plus diversifiée. Le Groupe poursuivra ses investissements dans l'efficacité énergétique, tout en faisant progresser ses ventes de ciment mélangé en introduisant de nouveaux produits. En Égypte, nous avons connu des développements très significatifs la semaine dernière : Premièrement, ADQ, un véhicule d'investissement d'Abou Dhabi, a lancé un investissement de 35 milliards de dollars dans un nouveau mégaprojet de développement immobilier, à l'ouest d'Alexandrie, une grande partie des fonds étant déjà injectée en Égypte. En parallèle, le prêt de sauvetage du FMI a été porté à 8 milliards de dollars, tandis que simultanément la banque centrale a augmenté les taux d'intérêt et a permis à la livre de se dévaluer et de flotter, le taux de change étant initialement fixé à 49 EGP/1\$ (en hausse par rapport au taux précédent de 31 EGP/1\$). Ces nouvelles marquent le point pour l'économie égyptienne puisque le risque de défaillance du pays n'est pratiquement plus un sujet de préoccupation, le marché fonctionne désormais librement et le commerce international est débloqué. Ces développements ouvrent clairement des perspectives plus optimistes pour le marché égyptien.

En 2024, le Groupe continuera à poursuivre ses priorités stratégiques 2026 pour capter la croissance sur la base de son modèle opérationnel local axé sur la performance et soutenu par une exécution rapide. Nos perspectives pour 2024 sont positives, grâce à l'amélioration des volumes et des prix sur nos principaux marchés aux États-Unis et en Europe qui représentent plus de 90% des ventes du Groupe, ainsi qu'aux projets de croissance finalisés qui devraient encore améliorer notre performance en termes de marges. Nous entendons fournir des solutions de pointe pour répondre aux besoins en constante évolution de nos clients, garantir des opérations faiblement carbonées, tout en numérisant notre organisation pour gagner en efficacité, afin d'offrir une valeur durable à long terme à l'ensemble de nos parties prenantes.

13 mars 2024

Compte de résultat consolidé

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Exercice clos le 31 décembre	
	2023	2022
Produits	2 546 974	2 282 207
Coût des ventes	-1 905 121	-1 889 522
Marge brute	641 853	392 685
Autres produits d'exploitation	8 606	8 058
Frais administratifs	-214 890	-188 319
Frais commerciaux et de marketing	-36 197	-28 654
Perte de valeur nette sur actifs financiers	-5 489	-3 974
Autres charges d'exploitation	-5 442	-2 166
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	388 441	177 630
Pertes de dépréciation sur goodwill	-111	-21 799
<i>Plus-value monétaire nette dans les économies hyperinflationnistes</i>	18 694	26 307
<i>Produits financiers</i>	5 665	7 567
<i>Charges financières</i>	-48 003	-41 969
<i>Moins-value découlant des écarts de change</i>	-27 587	-12 416
Charges financières nettes	-51 231	-20 511
Quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises	2 586	1 876
Bénéfice avant impôts	339 685	137 196
Impôts sur les résultats	-67 039	-26 715
Bénéfice après impôts	272 646	110 481
Attribuable aux :		
Actionnaires de la société mère	268 689	109 655
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	3 957	826
	272 646	110 481
Résultat non dilué par action (en €)	3.5954	1.4455
Résultat dilué par action (en €)	3.5940	1.4445

Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Exercice clos le 31 décembre	
	2023	2022
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	388 441	177 630
Dotations aux amortissements	150 281	152 339
Dépréciation des immobilisations corporelles et incorporelles	1 592	1 233
Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)	540 314	331 202

13 mars 2024

État résumé consolidé de la situation financière

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	31/12/2023	31/12/2022
Actif		
Immobilisations corporelles et immeubles de placement	1 699 897	1 675 714
Immobilisations incorporelles et goodwill	353 663	364 707
Investissements dans des entreprises associées et co-entreprises	108 995	100 412
Autres actifs non courants	23 867	35 515
Actifs d'impôt différé	3 660	5 730
Total actif non courant	2 190 082	2 182 078
Stocks	395 477	394 672
Créances, charges constatées d'avance et autres actifs courants	351 356	311 846
Dépôt bancaire à terme	80 000	–
Trésorerie et équivalents de trésorerie	194 525	105 703
Total actif courant	1 021 358	812 221
Total Actif	3 211 440	2 994 299
Capitaux propres et passif		
Capitaux propres et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	1 552 403	1 394 533
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	30 720	29 741
Total capitaux propres (a)	1 583 123	1 424 274
Emprunts et dettes locatives à long terme	541 025	763 598
Passif d'impôt différé	124 467	130 113
Obligations au titre des prestations de retraite	21 371	20 217
Provisions	67 082	52 209
Autres passifs non courants	28 307	30 040
Total passifs non courants	782 252	996 177
Emprunts et dettes locatives à court terme	393 364	139 366
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	435 139	419 988
Provisions	17 562	14 494
Total passif courant	846 065	573 848
Total passif (b)	1 628 317	1 570 025
Total capitaux propres et passif (a+b)	3 211 440	2 994 299

13 mars 2024

Tableaux résumés des flux de trésorerie consolidés

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Exercice clos le 31 décembre	
	2023	2022
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat après impôts	272 646	110 481
Dépréciation et amortissement des actifs	151 984	175 371
Intérêts et charges assimilées	41 524	39 143
Impôts sur les résultats	67 039	26 715
Autres éléments hors trésorerie	37 253	850
Variations du fonds de roulement	-53 883	-91 911
Trésorerie générée par l'exploitation	516 563	260 649
Impôt payé	-66 996	-16 679
Trésorerie nette générée par les activités d'exploitation (a)	449 567	243 970
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement		
Paiements au titre des immobilisations incorporelles et corporelles	-224 006	-241 893
Produits de la vente d'immobilisations corporelles, incorporelles et d'immeubles de placement	6 007	5 748
Produits des dividendes	1 172	1 180
Paiements nets résultant des variations des investissements dans les sociétés affiliées et autres activités d'investissement	-3 432	-487
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement (b)	-220 259	-235 452
Flux de trésorerie nets après activités d'investissement (a)+(b)	229 308	8 518
Flux de trésorerie provenant des activités de financement		
Dividendes versés et rendement du capital-actions	-45 731	-38 618
Paiements liés aux rachats d'actions	-14 918	-23 814
Produit de la vente d'actions propres	1 097	808
Intérêts et autres charges connexes payés	-44 896	-35 646
Produits nets des tirages des facilités de crédit et dérivés	48 401	119 519
Dépôt bancaire à terme	-80 000	-
Flux de trésorerie nets liés aux activités de financement (c)	-136 047	22 249
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie (a)+(b)+(c)	93 261	30 767
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de l'exercice	105 703	79 882
Effets des variations des taux de change	-4 439	-4 946
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de l'exercice	194 525	105 703

13 mars 2024

Indicateurs de performance ESG

		2023	2022
Décarbonisation			
Émissions de CO ₂ nettes du Scope 1	kg/t de produit cimentier	607,7	619,0
Émissions de CO ₂ du Scope 2	kg/t de produit cimentier	49,0	47,0
Émissions de CO ₂ du Scope 3	kg/t de produit cimentier	114,5	116,7
Taux des combustibles alternatifs	% de la consommation thermique	19,6	17,5
Rapport clinker/ciment	%	76,9	78,4
Produits verts	% de la production de ciment	23,4	19,5
Investissements alignés sur le climat	En millions d'euros	63,4	38,6
Investissements dans la recherche et l'innovation	En millions d'euros/an	22,1	11,7
Un environnement de travail propice à la croissance			
Décès	Nombre	0	1
Taux de fréquence des accidents du travail avec arrêt (LTIFR) des employés	#/10 ⁶ h	0,35	0,63
Initiatives en faveur du bien-être	Nombre	226	215
Part des femmes dans l'encadrement	%	20,8	19,4
Nombre moyen d'heures de formation	h/employé	25,2	22,7
Impact local positif			
Émissions de poussières	g/t clinker	19,8	21,7
Émissions de NOx	g/t clinker	1 165	1 251
Émissions de SOx	g/t clinker	238,4	257,4
Sites dotés de plans de gestion de la biodiversité	%	83,3	83,3
Nombre total d'initiatives auprès des communautés	Nombre	265	203
Stages	Nombre	361	482
Investissement social	en millions d'euros	2,6	1,7
Salariés issus des communautés locales	%	83,9	83,8
Dépenses locales	%	67,8	67,6
Approvisionnement responsable			
Consommation d'eau	l/t de produit cimentier	222,7	240,4
Demande d'eau satisfaite par de l'eau recyclée	%	71,0	68,0
Part (en %) de la production couverte par la norme ISO 50001 ou par des audits énergétiques	%	85,7	85,9
Bonne gouvernance, transparence et éthique des affaires			
Représentation des femmes au Conseil d'administration	Nombre	1/3	1/3
Membres indépendants du Conseil d'administration	Nombre	9/16	10/16

Notes

Scope 1 : émissions directes de CO₂ ; Scope 2 : émissions indirectes de CO₂ découlant de l'électricité ; Scope 3 : émissions indirectes de CO₂ de la chaîne d'approvisionnement

13 mars 2024

Définitions Générales

Mesure	Définition	Objectif
CapEx	Acquisitions/additions d'immobilisations corporelles, de droits d'utilisation d'actifs, d'immeubles de placement et d'immobilisations incorporelles	Permet à la direction de contrôler les dépenses d'investissement
EBITDA	Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, intérêts et impôts plus les amortissements et les dépréciations des immobilisations corporelles et incorporelles et l'amortissement des subventions publiques	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle pouvant être comparée entre les différents segments qui publient leurs résultats
Dettes nettes	Somme des emprunts et dettes locatives à long terme et des emprunts et dettes locatives à court terme (ensemble, la dette brute), moins la trésorerie, les équivalents de trésorerie et dépôt bancaire à terme	Permet à la direction de contrôler l'endettement
NPAT	Bénéfice après impôt attribuable aux actionnaires de la société mère	Fournit une mesure de la rentabilité totale qui peut être comparée dans le temps
Flux de trésorerie d'exploitation	Trésorerie générée par l'exploitation, moins les paiements réalisés au titre des dépenses d'investissement	Mesure la capacité du Groupe à transformer les bénéfices en trésorerie grâce à la gestion des flux de trésorerie d'exploitation et des dépenses d'investissement
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	Résultat avant impôts, quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises, charges financières nettes et pertes liées à une réduction de valeur du goodwill	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle qui peut être comparée dans le temps

13 mars 2024

Calendrier financier

28 mars 2024	Publication du Rapport Annuel Intégré 2023
9 mai 2024	Publication des résultats financiers du premier trimestre 2024
9 mai 2024	Assemblée générale annuelle des actionnaires
31 juillet 2024	Publication des résultats financiers du deuxième trimestre et du premier semestre 2024
7 novembre 2024	Publication des résultats financiers du troisième trimestre et des neuf premiers mois 2024

- Le présent communiqué de presse peut être consulté sur le site Internet de Titan Cement International SA à l'aide de ce lien : <https://ir.titan-cement.com>
- Pour de plus amples informations, veuillez contacter l'équipe chargée des Relations avec les Investisseurs au +30 210 2591 257
- Une conférence téléphonique destinée aux analystes sera organisée à 15h00 CET, veuillez consulter le lien suivant : <https://87399.themediaframe.eu/links/titan240313.html>
- Le commissaire a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé d'inexactitude significative dans le projet des comptes consolidés, et que les informations comptables reprises dans le communiqué annuel concordent, à tous égards importants, avec ledit projet des comptes dont elles sont extraites.

AVERTISSEMENT : *Le présent rapport peut contenir des déclarations prospectives. Les déclarations prospectives sont des déclarations concernant ou fondées sur les intentions, croyances ou attentes actuelles de notre direction concernant, entre autres, les résultats futurs des opérations du Groupe TITAN, sa situation financière, ses liquidités, ses perspectives, sa croissance, ses stratégies ou les évolutions de la filière dans laquelle il est actif. Par essence, les déclarations prospectives sont soumises à des risques, des incertitudes et des hypothèses qui pourraient amener les résultats réels ou les événements futurs à différer sensiblement de ceux qui sont exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations. Ces risques, incertitudes et hypothèses pourraient avoir une incidence négative sur les résultats et les effets financiers des plans et des événements décrits dans le présent document. Les déclarations prospectives contenues dans le présent rapport concernant les tendances ou les activités actuelles ne doivent pas être considérées comme un rapport indiquant que ces tendances ou activités se poursuivront à l'avenir. Nous ne nous engageons pas à mettre à jour ou réviser les déclarations prospectives, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres. Il convient de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, qui ne sont valables qu'à la date du présent rapport. Les informations contenues dans le présent rapport sont susceptibles d'être modifiées sans préavis. Aucune nouvelle déclaration ni garantie, expresse ou implicite, n'est donnée quant à l'équité, l'exactitude, le caractère raisonnable ou l'exhaustivité des informations contenues dans le présent document et il ne faut pas s'y fier. Pour des raisons de transparence, la plupart des tableaux du présent rapport indiquent les montants en millions d'euros. Cela peut donner lieu à des différences d'arrondi dans les tableaux présentés dans le « trading update ». Ce trading update a été préparé en anglais et traduit en français. En cas de divergence entre les deux versions, la version en anglais fera foi.*

À propos de Titan Cement International SA

Le groupe TITAN est une entreprise internationale de premier plan active dans le secteur des matériaux de construction et d'infrastructure, avec des équipes passionnées qui s'engagent à fournir des solutions innovantes pour contribuer à créer un monde meilleur. Le Groupe, qui réalise la majeure partie de son activité aux États-Unis, emploie plus de 5000 personnes ; il est implanté dans plus de 25 pays avec une présence de premier plan aux États-Unis, en Grèce, dans les Balkans et en Méditerranée orientale. Le Groupe participe également à une coentreprise au Brésil. Fort de ses 120 ans d'histoire, TITAN a toujours encouragé une culture familiale et entrepreneuriale pour ses employés et travaille sans relâche avec ses clients pour répondre aux besoins modernes de la société tout en favorisant une croissance durable dans un esprit de responsabilité et d'intégrité. TITAN s'est fixé un objectif de neutralité carbone pour 2050 et a fait valider ses objectifs de réduction de CO2 par l'initiative Science Based Targets (SBTi). La Société est cotée sur Euronext et à la bourse d'Athènes. Pour de plus amples informations, visitez notre site Internet à l'adresse www.titan.cement.com.